## Kundendienst | Vertragsverwaltung | Projektsteuerung





Sie suchen eine investitionssichere, am Markt etablierte ERP-Software.

Sie möchten Auftragsmanagement, Kontaktverwaltung, Lager, Montage und Finanzbuchhaltung in einem System zusammenführen.

Sie legen Wert auf eine Lösung, die sich an die Bedürfnisse Ihrer Arbeitsweisen anpasst.

Microsoft® Dynamics NAV könnte Ihre Plattform werden.

Besteht Ihre Unternehmensphilosophie darin, mit Ihren Kunden und Partnern zuverlässig und langjährig zusammen zu arbeiten?

Binden Sie Ihre Kunden mittels Wartungsverträgen, rechnen diese ab und leisten dagegen?

Wissen Sie, ob sich Ihre Verträge und Installationsprojekte über ihre Laufzeit rechnen?

Sind Projekte ihr Tagesgeschäft?

Die Branchenlösung ssc.service erweitert Microsoft® Dynamics NAV um obiges zu gewährleisten.



# ERP-SOFTWARE FÜR TECHNISCHE DIENSTLEISTER







Planbare Leistung, die Sie intern oder gegenüber Ihren Kunden erbringen, wickeln Sie über Montage- oder Dienstleistungsaufträge ab. Ein Dienstleistungsauftrag kann alleine für sich stehen oder Teil eine Auftrags oder Projekts sein.

In allen Fällen definiert er die durchzuführenden Tätigkeiten und protokolliert die geleistete Arbeit Ihrer Mitarbeiter. Je nach vertraglichen Rahmenbedingungen entscheidet ssc.service, welche dieser Leistungen Sie dem Kunden in Rechnung stellen werden und welche ihm vertraglich kostenfrei zustehen.

Die Techniker melden ihre Tätigkeiten zeitnah per Tablet oder per Web zurück. Das reduziert Lizenzenkosten.



Vertragliche Abmachungen mit Lieferanten und Kunden werden strukturiert im Vertragswesen verwaltet. Sie bestimmen, welche Leistungen bei Verkauf inbegriffen sind, wie lange sie gültig sind und in welcher Form sie abgerechnet werden. Einmal im Voraus oder periodisch, z.B. auf monatlicher Basis?

Durch Verbindung der kreditorischen und debitorischen Verträge über die Gerätekarte können Sie Aufwand und Umsatz gegenüberstellen.

Wenn ihr Vertrag Sie zu periodische Tätigkeiten verpflichtet (z.B. halbjährliche Kalibrierung einer Maschine) so können automatisch Dienstleistungsaufträge angelegt und vorterminiert werden.



Ein Auftrag muss aus Sicht von ssc.service kein klassischer Verkauf von Waren oder Dienstleistungen sein. Daher nutzen Sie das integrierte Projektmodul zur umfangreichen Planung und Verwaltung von Festpreis- oder Aufwandsprojekten welche ggf. über Zahlungspläne refinanziert werden.

Das Budgetcontrolling überwacht den Projektverlauf und warnt, sobald Projekte oder Teilaufgaben innerhalb der Projekte aus dem Ruder laufen.

Die Planung der Arbeitsgänge erfolgt innerhalb ssc.service. Ein externes Projektmanagement-Werkzeug entfällt.



# ERP-SOFTWARE FÜR TECHNISCHE DIENSTLEISTER



#### Kundendienst



- Mitarbeitereinsatzplanung
- Zeiterfassung per Tablet
- Qualifikationen verwalten
- ⊙ Soll-Ist-Vergleich
- Reisekostenabrechnung integrierbar
- ⊙ Informationshistorie
- Workflowsteuerung mit Belestatus

### Störungsmeldungen

- ⊙ Ticketverwaltung / Telefonhotline / Mail
- Reparaturabwicklung
- Wissensdatenbank
- Servicelevel und Eskalation

#### Kontakte & Presales

- ⊙ Kontakte als Einstieg für Geschäftsvorfälle
- Verkaufschancen mit Forecast über Produktgruppen
- Provisionsabrechnung

## Angebots & Auftragswesen

- Workflowsteuerung mit Belegstatus
- QM-Protokolle
- Beleggenehmigung
- Integration von Projekten
- Garantieverlängerunsangebote
- erweiterte Textformatierung
- Aufteilung in Teillieferungen an verschiedene Lieferungsempfänger
- ⊙ Kontingente für Zeiten und Beträge
- Berücksichtigung von Zuschlägen abseits der Hauptarbeitszeiten
- Preis- und Rabattgruppen
- DB-Kalkulation

### Vertragsverwaltung



- einmalige und periodische Leistungen gegenüber dem Kunden
- Kontingentsverwaltung
- monatliche Abgrenzung im Finanzmanagement
- ⊙ Erzeugung von Kundendienstaufträgen
- Gerätekarten als Lebenslinie
- Einkauf von Leistungen bei Lieferanten
- Überwachung von Vertragslaufzeiten

### Einkaufswesen

- Auftragsbezogene Beschaffung
- Einkauf von Dritten für den Kundendienst
- ⊙ Bestellvorschläge

## Finanzbuchhaltung

- volle Integration ins Gesamtsystem
- Vollständige Haupt- und Nebenbuchhaltung
- Analysefunktionalitäten
- ⊙ mehrere Kontenschema
- Mehrmandantenfähigkeit
- Zahlungsverkehr

## Assemblierung & Produktion

- Kleine Lösung für den Zusammenbau von Komponenten
- ⊙ Größere Lösung für Prozessfertigung
- Maschinenkapazitätsauslastung
- Terminierung von Fertigungsaufträgen
- Fremdfertigung

## Projektsteuerung



- Budgetcontrolling
- Ressourcenplanung
- Gantt-Diagramme
- Festpreisprojekte / Time Material Projekte
- Projektspezifische Verkaufskonditionen
- Aufgabenmanagement
- Fortschrittskontrolle
- Umsatzforecast

#### Lizenzkosten



ssc.service empfehlen wir bis zu einer Anwenderzahl von 200 Personen.

Sie kaufen ein Grundpaket. Darin enthalten sind drei Anwender. Jeder weitere muss zugekauft und damit lizenziert werden. Die Preise sind gestaffelt.

Anwender sind Concurrent User. Also die maximale Anzahl an Personen, die zeitgleich mit der Software arbeiten können.

Die Benutzer haben lizenztechnisch Zugriff auf alle Module der Software. Eingeschränkt wird er durch die Rechte, die Sie ihm zuweisen.





## Orientierungsphase

Lösungsanbieter vergleichen

mit diversen Lösungsanbietern. Nicht mit
je dem Anbieter
werden Sie bis ins
Projektdetail gehen.
Fordern Sie von uns
einen unverbindlichen Kostenrahmen,
basierend auf unseren
Pro-jekterfahrungen.

zubilden. Das Ergebnis wird ein

"passt" oder "passt nicht" sein.

Sie sind im Gespräch

Lösungen inspizieren

Projektstart

Umsetzungsphase

Die Herausforderung besteht darin, dass wir Sie verstehen und dass Sie die Philosophie der Anwendung nachvollziehen. Dabei werden sich Lücken zwischen Ihren Anforderungen und der fertigen Lösung auftun. In einem kontinuierlichen Prozess bringen wir Sie und die Lösung näher an einander; und die Anwender so schnell wie möglich ans System.

Projektstrategie

Lösungsstrategie erarbeiten

Lösungsstrategie umsetzen

Anwendungswissen vertiefen

Betreungsphase

Erstbetrieb begleiten

Der große Schalter wurde umgestellt. Ihr Nav ist das neue Rückgrat geworden. Die Nervosität der Anwender ist hoch. Sie haben Priorität 1 bei uns. Ihre Anliegen werden umgehend geklärt. Mit Ihrem Projektteam räumen wir Steine aus dem Weg, die vorher niemand bemerkt hat.

er niemand bemerkt hat.

Projektende

Anfängliche Unsicherheiten des Erstbetriebs gehören der Vergangenheit an. Die Software wird mit Ihnen wachsen und neue Geschäftsmodelle unterstützen. Zusammen mit Ihnen stellen wir das sicher. Ihre Anwender erhalten Support im laufenden Geschäftsalltag.

Unterstützung bieten



Flexibilität und Dynamik erreichen wir durch den Einsatz agiler Methoden, die aus der Softwarentwicklung stammen. In mehreren engmaschigen Zyklen passen wir die Lösung schrittweise an bis sie zu Ihnen passt.

# Persönlich sein



ERP-Software soll Sie und Ihre Mitarbeiter dabei unterstützen, die Arbeitsabläufe zu vereinfachen. Persönlicher Umgang hilft, dieses Ziel zu erreichen. Das Prinzip ist uns wichtig. Nur so schaffen wir eine vertrauensvolle Verbindung.



Wir wünschen uns eine dauerhafte Geschäftsbeziehung zu Ihnen. Es zählt nicht einzig der Abschluss eines Neugeschäfts. Gute Partner erkennt man daran, dass sie auch in schwierigen Situationen zusammenhalten.

